

Estamos contratando *Executivo de Negócios (Closer)*

Responsabilidades/Atividades

- Analisar potenciais clientes;
- Pesquisar ações dos concorrentes;
- Identificar necessidades dos clientes;
- Alimentar CRM de vendas;
- Demonstrar características e benefícios dos produtos;
- Agendar e realizar reuniões;
- Discriminar tipos produtos negociados;
- Montar proposta comercial;
- Realizar negociação e fechamento;
- Monitorar dados e resultados da sua base de clientes;
- Monitorar tarefas/agenda das prioridades diárias x semanais da sua pipeline (fechamento de negócio);
- Ser lean (ágil, analisar situações prioritárias, entender quais clientes precisamos dar atenção ou não);
- Monitorar meios de comunicação (Whatsapp, e-mail, CRMs e demais canais de comunicação).

Qualificações/Requisitos

- Desejável cursando ou concluído curso superior (Administração, Marketing, Engenharia ou áreas afins);
- Conhecimento em Inside Sales;
- Experiência no cargo ou função;
- Conhecimento do mercado que a empresa atua;

Oferecemos

- Salário compatível com a função + comissão variável;
- Plano assistencial médico;
- Plano odontológico;
- Cartão vale alimentação;
- Premiação por desempenhos;
- Excelente ambiente de trabalho para crescer.

Interessados enviar currículo para: selecao@azeplast.com.br

**Venha
fazer
parte
do time
Azeplast.**



selecao@azeplast.com.br

Estamos contratando: Designer Gráfico

Responsabilidades/Atividades

- Estudar briefings de campanhas;
- Editar imagens e textos;
- Preparar esboços de design e apresentar ideias;
- Criar conteúdos visuais e gráficos para sites, campanhas de e-mails e redes sociais;
- Assegurar que os elementos gráficos e os layouts finais sejam visualmente atraentes e identifiquem as marcas do Grupo Azeplast;
- Trabalhar em conexão com demais membros do time de marketing e vendas.

Requisitos

- Conhecimento em formatos de imagens para as redes sociais, sites, e-mails e demais ambientes digitais;
- Domínio do Pacote Adobe (Illustrator, Photoshop, Lightroom e InDesign e demais que contribuam para a materialização da criatividade).
- Desejável conhecimento em automação de marketing;
- Desejável cursando ou concluído superior em Publicidade e Propaganda, Design ou áreas afins.

Oferecemos

- Salário compatível com a função;
- Plano assistencial médico;
- Plano odontológico;
- Cartão vale alimentação;
- Premiação por desempenhos;
- Excelente ambiente de trabalho para crescer.

Enviar currículo e portfólio para: selecao@azeplast.com.br

**Venha
fazer
parte
do time
Azeplast.**



selecao@azeplast.com.br

Estamos contratando: Consultor de Pré-vendas (BDR)

Responsabilidades/Atividades

- Analisar potenciais clientes;
- Pesquisar ações dos concorrentes;
- Identificar necessidades dos clientes;
- Realizar ligações e enviar e-mail de prospecção e follow-up;
- Alimentar CRM de vendas;
- Demonstrar características e benefícios do produto;
- Agendar demonstrações/Reunião conversa com o Executivo de Negócios (Closer);
- Discriminar tipos de produtos negociados;
- Monitorar meios de comunicação (Whatsapp, e-mail, CRMs e demais canais de comunicação).

Qualificações/Requisitos

- Desejável cursando ou concluído curso superior (Adm, Marketing, Engenharia);
- Conhecimento em Inside Sales
- Experiência no cargo ou função;
- Conhecimento em pacote office e mídia digital (LinkedIn, WhatsApp);

Oferecemos

- Salário compatível com a função + comissão variável;
- Plano assistencial médico;
- Plano odontológico;
- Cartão vale alimentação;
- Premiação por desempenhos;
- Excelente ambiente de trabalho para crescer.

Enviar currículo para: selecao@azeplast.com.br

**Venha
fazer
parte
do time
Azeplast.**



selecao@azeplast.com.br